



Entreprenadyrket fanns redan i sikte vid mycket unga år. Som här där han tränar vid ratten i morfars (P.N. Perssons) gamla buss bakom huset i Tavlan.

Valbo entreprenad AB

Av Kerstin Berglund

Ulf Ytterbom och jag träffades strax efter jul, en kall januarikväll och över en kopp kaffe berättade han för mig om sitt företag, Valbo entreprenad AB. Han har svårt att exakt bestämma sig för när han startade sitt företag.

Var det 1968 när han anställde sin första medarbetare?

Eller var det 1967 när han köpte en traktor och körde bark åt Mackmyra Sulfittfabrik?

Kanske det var när han körde trävirke åt Hasse Berglunds trävaror med sin nyinköpta Epatraktor kallad Blitzen?

Nej, vi enas om att starten av företaget började redan när han var 7-8 år.

Det var redan i unga år han upptäckte att de intressantaste platserna i Valbo fanns hos bönderna.

Ville man ha den senaste rapporten om höskörd, tröskning eller hemkörning av timmer ifrån skogen, så skulle man fråga Uffe. Han hade fullständig kontroll över allt som hände i gårdarna i trakten och han visste precis hur valboböndernas vardag såg ut.

Bonde

Drömmen var förstås att få bli bonde. Han fick fem kronor varannan vecka av farmor och farfar som hjälp för att kunna uppnå målet. Och det första Uffe tänkte köpa på vägen mot att bli bonde var en kalv. Under den här tiden upptäckte han att det fanns chans till sysselsättning på annat håll än inom jordbruket. Han såg att många gårdar runt omkring hade stora fina gräsmattor som var snygga, men som ingen hade tid att klippa. Beslutet blev att inköpet av kalven fick vänta. I stället köpte han en motorgräsklippare för de ihopsparade 75 kronorna. Han började sin verksamhet i liten skala hos grannarna, men fick så småningom allt större uppgifter. Slöjdlärare Kurt Anglebrandt

hjälppte honom att tillverka en cykelkärra att frakta gräsklipparen på. Nu kunde han komma till Mackmyra och klippa gräsmattor åt fabriken högre tjänstemän som hade förmånen att få dem omskötta av bolaget. Gräsmattorna runt Disponentbostaden, numera Olles möbler, och runt fabriken kontor blev också ansade av Uffe. Det var ett jobb som tog upp till tre dagar i veckan under våren och sommarlovet och höll i sig i tre somrar, vilket gav ett extra tillskott i plånboken.

Maskinparken

År 1967 utökade han maskinparken med en traktor. Det var en Boxer 350 och med den började han köra bark åt Mackmyra Sulfitfabrik. Då upptäckte han att företaget skulle få utökade behov av transporthjälp. Han anställde sin första medarbetare och åtog sig all transport av bark för Mackmyra Sulfitfabrik samt deras snöröjning. Så här i backspegeln kan man se att där bildades företagets första nisch; transporter.

- Egentligen jobbade man som en allt i allo under den där tiden, säger Uffe och skrattar.

Ibland fick han till och med hoppa in och köra baltraversen.

- För mig som är höjdrädd var det ett av de värsta uppdragen jag kunde råka ut för. Baltraversen hängde och dinglade i vajrar 10 meter upp i luften och gav mig alltid sjösjuka!

Grävkonsult

Efter nedläggningen av Mackmyra Sulfitfabrik 1978 anslöt sig Valbo Entreprenad AB till Gävleborgs Grävkonsult. Därmed utökades transportsidan med schakt och anläggningsarbeten. I slutet av sjuttio-talet förbjöds också ogräsbesprutning efter vägarna. För att säkerställa sikten och upprätthålla rena ytor utefter vägarna behövdes speciella maskiner. Därför investerade Uffe 1976 i Mellansveriges första släntklippare. Det här fordrade utökning av både maskiner och anställda och företaget växte ytterligare. När sedan Vägverket och SJ började investera i egna släntklippare var det dags för Valbo Entreprenad att avsluta sina åtaganden i den branschen, sälja av maskinerna och investera i nisch nummer tre; skogsavverkning.

Valbo Entreprenad AB började nu åta sig avverkningar av rotposter åt bönder och bolag. Detta ledde till investering i skogsmaskiner.

- Denna nisch är fortfarande lika stor, berättar Uffe.

Miljösatsning

I början av 90-talet förstod han att de stora möjligheterna fanns i samhällets miljösatsning.

Soptipparna växte och frågan för kommunen var; Vad gör vi med sopberget?

Uffe såg en möjlighet i kompostering, sortering och förädling av sopor till biobränslen. Han tog kontakt med kommunen och under 2 års tid åkte han på studiebesök runt i Mellansverige för att studera hur man löst frågan där.

År 1994 var det så dags att gå in i nisch nummer fyra; miljösatsning. Maskinparken utökades med inköp av speciella maskiner för återvinning såsom kvarnar och sorteringsverk. Därmed kunde ytterligare fyra medarbetare anställas.

- Här finns hur mycket ideer som helst att utveckla och rationalisera, menar Uffe.

Ett annat område är tillvaratagande av stubb som blir över vid tomtplanering och dragning av nya väglinjer. Den stubben tar för stor plats på soptipparna och måste i stället återanvändas till bränsle för värmeverk eller för kompostering. Här finns en stor marknad. Krossning, sortering och förädling av rivningsvirke till returflis är ett annat område som det går att utveckla. Den förädlade varan säljs sedan vidare för att utvinnas till bränsle. Detta område kommer att öka hela tiden i samhället. Återvinningen är därför den nisch som företaget kommer att satsa mest på i framtiden. Uffe ser oändliga möjligheter att utveckla den sidan av företaget.

Inspirerar

Vad är det då som driver honom till all denna verksamhet?

- Jag får ständigt nya ideer om projekt som jag måste prova, säger han entusiastiskt. Jag vill se om de är värda att satsa på.

Mitt valspråk är: "Man måste ha tålamod och inte ge upp." Jag vill gå min egen väg och arbeta efter mitt huvud, säger han. Det här med miljösatsningen väcker ett stort intresse och problemet med soptipparna som bara växer och växer är ju aktuella i hela landet. Viljan att hitta biobränslen finns verkligen.

Han har fått förfrågan ifrån Storuman och Kristian-

stad bland annat där man är intresserad av hans verksamhet. Företagets filosofi och styrka är att ha flera olika nischer på gång samtidigt, så att personalen i möjligaste mån har sysselsättning året runt. Detta leder till att han sällan behöver permittera någon. I dagsläget har Uffe en annan funktion i företaget än tidigare, då han själv också körde maskiner. Nu handlar det mycket om att fördela och leda arbetet.

Framtiden

Till sist kommer den ofrånkomliga frågan: Vad har du för dröm, för framtidsvision?

- Det är nog att succesivt styra över mer av företaget på sonen Mikael, så att jag får lite mer fritid. Kanske köpa den där fjällstugan, eller köpa lite mera skog att pyssla med.

Plötsligt lyser Uffe upp och flinar lite finurligt.

- Du, jag kanske börjar klippa gräset åt grannarna igen eller köper det som aldrig blev av den gången för ungefär 36 år sedan. Jag kanske köper kalven och blir bonde!